



ПРЕЗЕНТАЦИЯ МОДУЛЯ ДИСТРИБЬЮЦИЯ



XCLM – МОБИЛЬНАЯ ПЛАТФОРМА ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ ВИЗИТОВ:

- **ТОРГОВЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ**
- **СУПЕРВАЙЗЕРОВ**
- **АУДИТОРОВ И ТАЙНЫХ ПОСЕТИТЕЛЕЙ**
- **МЕДИЦИНСКИХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ**

XCLM. МОДУЛЬ ДИСТРИБЬЮЦИЯ

XCLM. ДИСТРИБЬЮЦИЯ автоматизирует визиты торговых представителей в торговые точки.

Во время визита торговые представители могут указывать наличие в точке SKU, рекламных материалов, элементов индивидуального мерчандайзинга, участие ТТ в акциях. При необходимости система позволяет сформировать прямо в точке заказ и отправить его дистрибьютору. В процессе визита представитель может приложить фотографии, которые будут автоматически переданы на сервер.

Вся собранная информация доступна на сервере сразу после завершения визита, т.е. В реальном времени и может быть проанализирована в срезе сформированных KPI. Система поддерживает фокусные группы товаров, must листы и многие другие.

Визиты торгового представителя планируются с помощью модуля маршрутного плана. Выполнение этого плана, включая геопозицию, собранную с помощью GPS, WiFi и вышек сотовой связи, доступно для просмотра руководством в реальном времени.

Также система предоставляет и другие инструменты, делающие работу представителя компании более эффективной: презентации, модуль отправки документов, анкеты, опросы, др.



СБОР ИНФОРМАЦИИ В ТТ

Во время визита ТТ может собрать информацию о наличии товаров, рекламных материалов, элементов индивидуального мерчандайзинга, участии торговой точки в рекламных акциях. Также в процессе визита можно приложить фотоотчет.



МАРШРУТНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

Работа торгового представителя начинается с маршрутного планирования. Запланированный маршрут и его выполнение (включая геопозицию по GPS, WiFi и вышкам сотовой связи) доступны руководству в реальном времени.



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

Во время визита, торговый представитель может с помощью мобильного устройства показать презентации товара, воспользоваться базой документов, отправить запрос и др.



ЗАКАЗ И ДИСТРИБЬЮТОРЫ

Система позволяет сформировать заказ и отправить его соответствующему дистрибьютору, прямо во время визита. Кроме того поддерживаются шаблоны закупок, скидки для торговых точек, скидки от объема, акционные скидки и др.



ВЫПОЛНЕНИЕ КРІ

Система поддерживает группы фокусных товаров (must-листы), индивидуальные планы, а также позволяет создать другие критерии оценки эффективности и построить аналитические отчеты.



ИНТЕГРАЦИЯ И КАСТОМИЗАЦИЯ

Система легко интегрируется с CRM компании и системами заказа с помощью Web API. Также возможна кастомизация под бизнес-процессы заказчика.

СБОР ИНФОРМАЦИИ В ТТ

Осуществляя визит в торговую точку, представитель с помощью системы указывает:

- Участие торговой точки в акциях
- Наличие информационных и рекламных материалов, элементов индивидуального мерчандайзинга
- Наличие товаров фокусных групп (must-листа) и прочих товаров

Вся информация в реальном времени передается на сервер и доступна для формирования отчетов и выгрузки статистики

Укажите наличие товара

Поиск товара. Введите 3 символа

Сохранить

Артикул	Наименование товара	История наличия				Наличие	Заказ
		-	-	-	-		
Общее количество		0	0	0	0	5	
▼ Антгельминтики						5	
AB3	Азинокс для собак и кошек, 6 таб. - антигельминтик против ленточных гельминтов, 1 таб./10					- 1 +	✓
AB446	Фебтал-комбо - лекарственное средство для лечения и профилактики нематодозов и цестодозов для щенков мелких пород 7 мл					- 1 +	✗
AB4	Азинокс плюс, 3 таб. - универсальный антигельминтик против круглых и ленточн. гельм-в у собак, 1 таб./10 кг					- 1 +	✓
AB5	Азинокс плюс, 6 таб. - универсальный антигельминтик против круглых и ленточн. гельм-в у собак, 1 таб./10 кг					- 1 +	✗
AB16	Альбен С, 3 таб. - антигельминтик широкого спектра действия для кошек и собак, 1 таб./5 кг					- - +	✗
AB17	Альбен С, 6 таб. - антигельминтик широкого					- - +	✗

ЗАКАЗ И ДИСТРИБЬЮТОРЫ

- Представитель прямо из торговой точки может сформировать заказ. К каждой торговой точке можно привязать несколько дистрибьюторов, которым будет отправлен заказ.
- При формировании заказа учитываются различные типы скидок.
- Статистика по заказам, а также их просмотр ответственными лицами также доступна в реальном времени

Оформление заказа Сохранить

Скидка на заказ

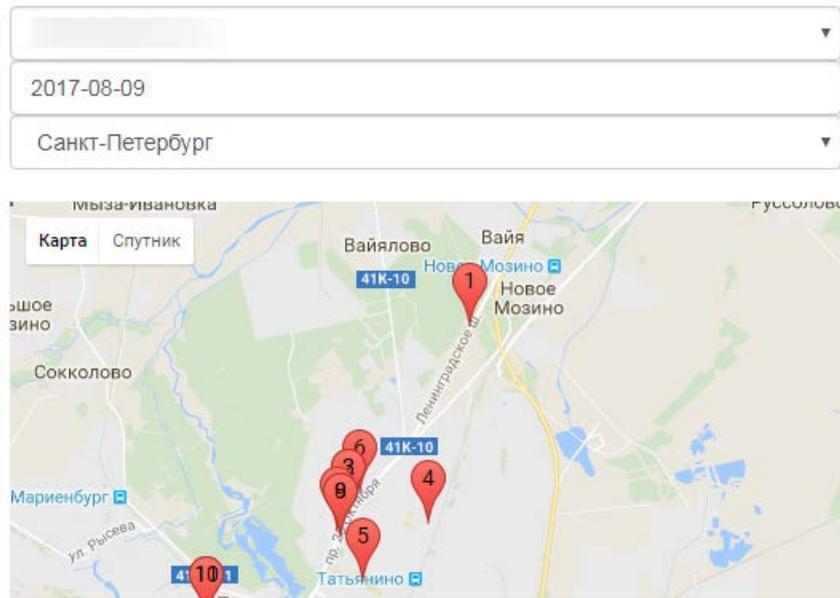
Артикул	Наименование товара	История заказов		Цена	Количество	Стоимость	Удалить		
AV3	Азинокс для собак и кошек. 6 таб. - антигельминтик против ленточных гельминтов, 1 табл./10			63.73 / 63.73	- 1 +	63.73			
AV4	Азинокс плюс. 3 таб. - универсальный антигельминтик против круглых и ленточн. гельм-в у собак. 1 табл./10 кг			79.38 / 79.38	- 1 +	79.38			

Итого: 2 товаров на сумму 143.11 руб.

КОНТРОЛЬ

- Позволяет создавать маршрутные планы
- Фиксирует **длительность** и **место** проведения визита по GPS, доступным WiFi сетям и ближайшей вышке сотовой связи.
- Отображение маршрута и действий медицинского представителя в реальном времени

Сведения о визитах совершенных за сутки



ВЫПОЛНЕНИЕ КРІ

ПЛАТФОРМА ПОДДЕРЖИВАЕТ:

- КРІ по фокусным товарам (must-листам)
- Групповые, индивидуальные планы
- Оценку числа запланированных и выполненных визитов
- Произвольные критерии, соответствующие бизнес-процессам клиента

Обзор выполнения плана в точках

№	Торговая точка	Всего товаров	БАРС (шт/л)	АНТИГЕЛЬМИНТИКИ	ЭЛИТА	ОВОСТОП	ФИТОДОЖ стрей	Прочие товары	Заказ
Итого план выполнен:		3,9	0	0	0	0	0		
1	Зоомагазин г Москва, ул Киевская, д 19	9	8	0	0	0	0	1	0 руб.
2	ирпи нпн pull	2	0	2	0	0	0	0	0 руб.
3	ooo мечта мечта г Москва, ул Алтайская, д 9	1	0	1	0	0	0	0	0 руб.
4	Пятерочка Пятерка г Москва, ул Алтайская, д 9 стр 1	2	0	2	0	0	0	0	0 руб.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

Во время визита у торгового представителя нередко возникает необходимость:

- Продемонстрировать презентацию продукта
- Отправить различные документы (договоры, инструкции, сертификаты и др.)
- Получить дополнительную информацию у производителя
- Сообщить информацию о возражении
- Ответить на узкоспециализированный вопрос

Платформа XCLM позволяет решить все эти потребности с помощью мобильного устройства: базы документов и знаний, формы обратной связи, калькуляторы по продуктам – это лишь часть инструментов, доступных на платформе XCLM.

The screenshot displays the 'Информация по продукту' (Product Information) section of the XCLM mobile application. The main heading is 'Форма отправки документов' (Document Sending Form). On the left, there is a vertical menu with buttons for 'Инструкции' (Instructions), 'Исследования и публикации' (Research and Publications), 'ру' (RU), 'Технические характеристики' (Technical Characteristics), 'Промо материалы' (Promotional Materials), and 'Презентации' (Presentations). The central area contains a list of documents, each with a checkbox and a filename: 'Аметов_Помповая инсулинотерапия.pdf', 'Аметов_советник болюса.pdf', 'Болотова_влияние Пит на показатели качества жизни у детей.pdf', 'Арбатская Выбор метода инсулинотерапии у беременных с СД1.pdf', 'Глазунова_ВЛИЯНИЕ РАЗЛИЧНЫХ РЕЖИМОВ ИНСУЛИНОТЕРАПИИ В ТЕЧЕНИЕ ПЕРВОГО ГОДА ТРАНСПЛАНТАЦИИ ПОЧКИ.pdf', 'Глазунова_Сочетанная трансплантация поджелудочной железы и почки.pdf', and 'Филиппов Калькуляторы'. On the right, there is a section titled 'Отправить файлы' (Send Files) with a numbered list: '1. Выберите файлы слева', '2. Введите e-mail получателя', and '3. Нажмите отправить'. Below this list is an input field for 'E-mail получателя' and a blue 'Отправить' (Send) button. The text 'Файлов для отправки: нет' (Files for sending: none) is visible above the button.

ИНТЕГРАЦИЯ И КАСТОМИЗАЦИЯ

Система может быть интегрирована с уже имеющимися в компании информационными системами, например CRM, системой заказов.

Интеллектуальная система импорта не только загрузит первичные данные в систему, но и приведет их в порядок. Исправит адреса, телефоны, ФИО. Автоматически определит геопозицию ТТ.

XCLM может быть легко адаптирована под требования бизнес-процессов наших клиентов.

Проверьте данные перед загрузкой Загрузить данные

№ строки	Менеджер	Маршрут	Название ТТ	Тип ТТ	Юридическое название	Телефон	Email	Исходный адрес	Адрес	Широта	Д
Неразобраные точки											
3	Никольский Иван Игоревич	Неразобраные точки	СМОБ	ВАКА	ООО "Биосфера"			г СПб, Савушина д 12	г Санкт-Петербург, ул Савушина, д 12	59.9854139	30
4	Никольский Иван Игоревич	Неразобраные точки	СМОБ	ВАКА	ООО "Биосфера"			г СПб, Художников, д 10	г Санкт-Петербург, пр-кт Художников, д 10	60.0363311	30
5	Никольский Иван Игоревич	Неразобраные точки	МПРТ	ВАКА	ООО "Биосфера"			г СПб, Луначарского, д 54	г Санкт-Петербург, пр-кт Луначарского, д 54	60.0429862	30
6	Никольский Иван Игоревич	Неразобраные точки	СМОБ	ВАКА	ООО "Биосфера"			г СПб, Просвещения, д 76	г Санкт-Петербург, пр-кт Просвещения, д 76	60.041808	30
7	Никольский Иван Игоревич	Неразобраные точки	МПРТ	ВАКА	ООО "Биосфера"			г СПб, Энгельса, д 76	г Санкт-Петербург, пр-кт Энгельса, д 76	60.0165708	30

ПРЕИМУЩЕСТВА



Система работает без доступа к сети Интернет: данные, собранные на визитах, хранятся на мобильном устройстве до подключения в Интернет.



Система размещена на серверах, расположенных в России, и соответствует требованиям закона о Персональных данных.



Стоимость системы ниже зарубежных аналогов и зафиксирована в российских рублях.



Система хорошо документирована, содержит видеоинструкции для представителей и руководителей.



Осуществляется техническая поддержка по email и телефону.

КОНТАКТЫ

ИГОРЬ ШЕМЯТЕНКОВ

МОСКВА, УЛ. КИЕВСКАЯ, Д. 19, ОФ. 429

МОБ.: +7 (985) 661-72-90

ОФИС: +7 (495) 118-40-95

E-MAIL: INFO@XPRACTICE.RU